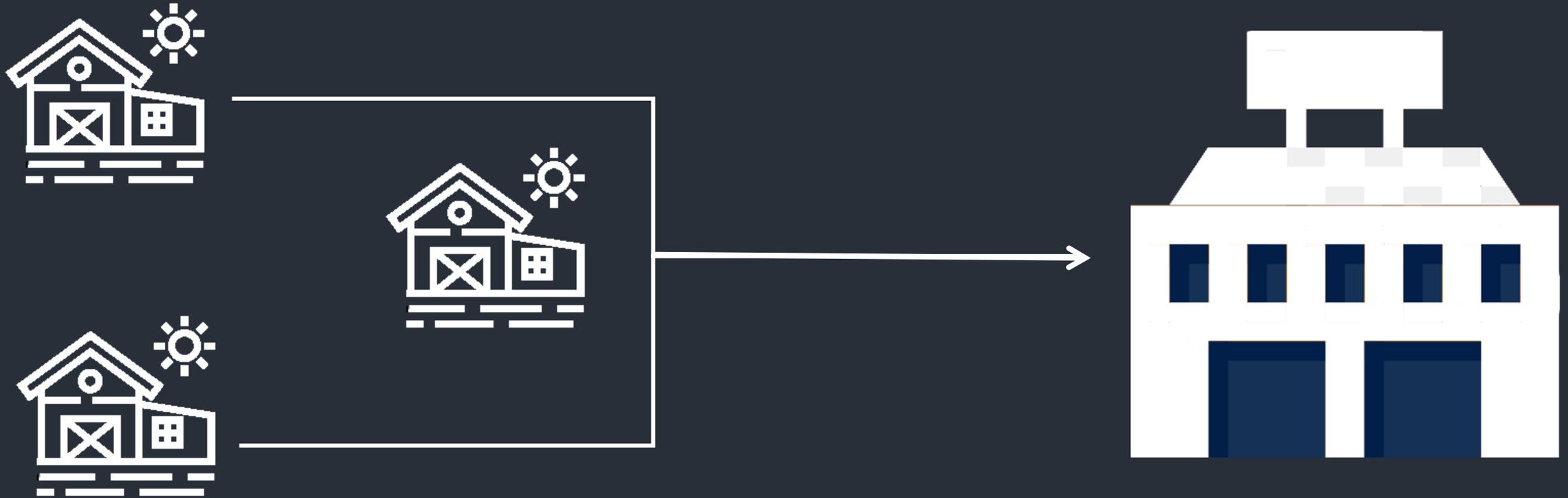


# RETE D'IMPRESA



# CHE COS'È UNA RETE D'IMPRESA?

Come ci suggerisce la parola una “Rete d’Impresa” è un insieme di tante piccole aziende locali che unendosi diventano grandi.



# VANTAGGI DI UNA RETE D'IMPRESA?



Aumento della Clientela.



Concorrenza alle Grandi Azienda.



Incremento delle vendite.

# E-COMMERCE E RETE D'IMPRESA

Perché non unire un progetto innovativo e ricco di vantaggi come quello della Rete d'Impresa con il mondo di Internet.

Andando ad fondere insieme le due cose si riuscirebbe infatti a creare uno strumento ancora più completo che permetterebbe ai clienti di comprare in pochi click e ai membri delle reti di avere ancora più opportunità.



# TRACCIABILITÀ E RETE D'IMPRESA?

Ebbene sì, la Rete d'Impresa che vogliamo sviluppare fornirà prodotti controllati e tracciati dalla loro Posa su Campo fino a quando arriveranno nelle mani dei clienti finali.

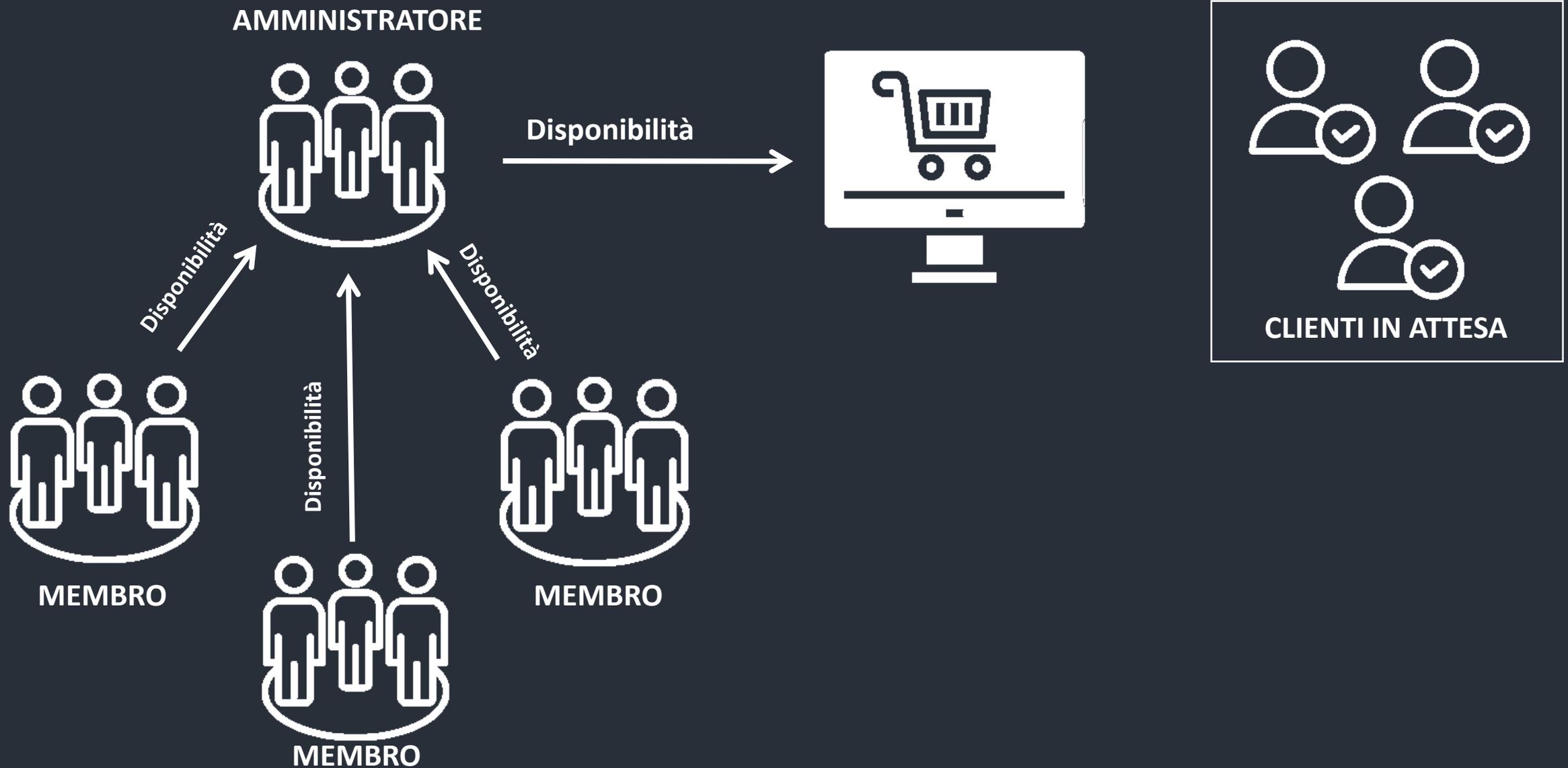


# RETE D'IMPRESA E E-COMMERCE

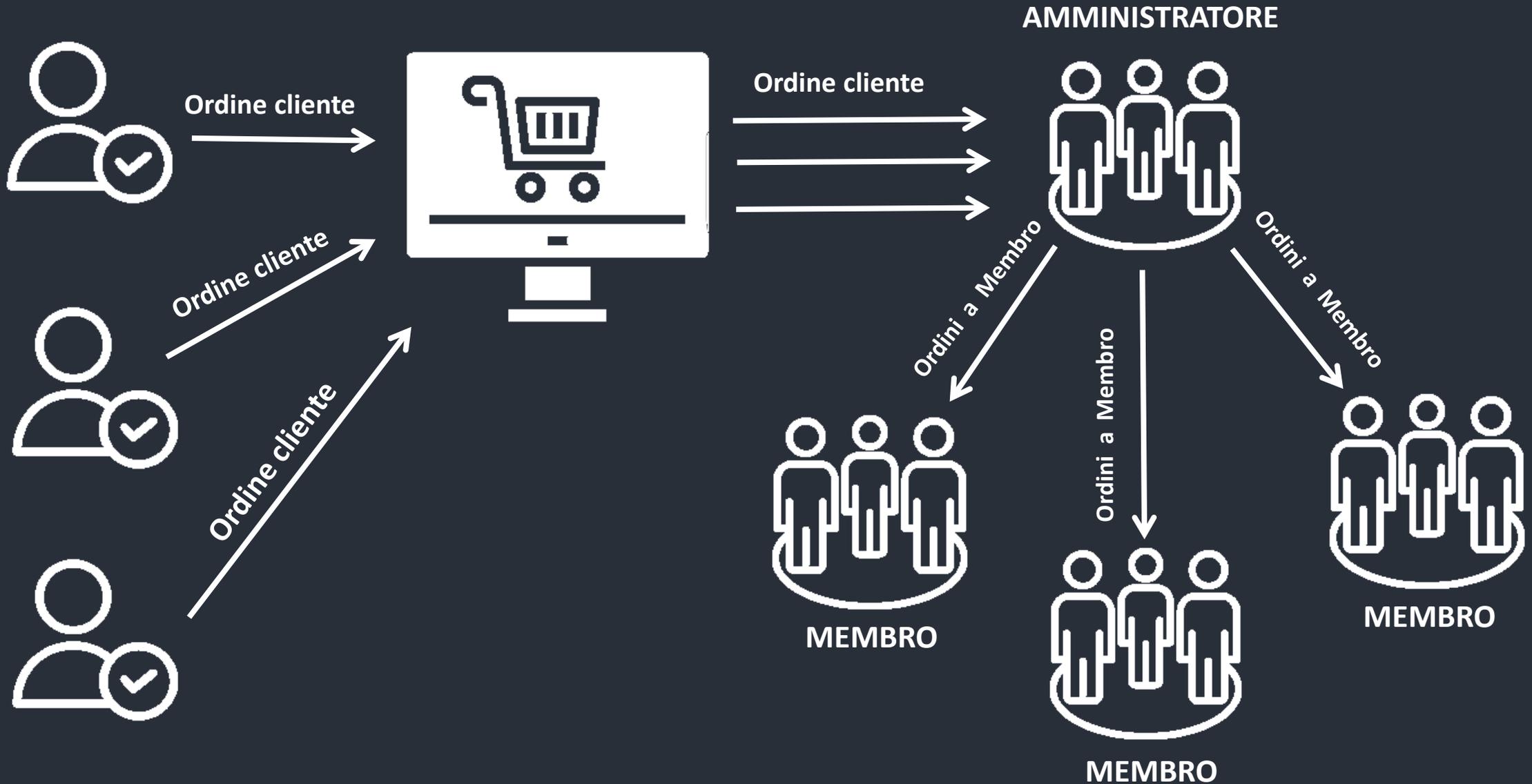
## COME FUNZIONA?

Schemi con flusso di movimentazione della merce e passaggi fondamentali per il corretto funzionamento di una Rete d'Impresa

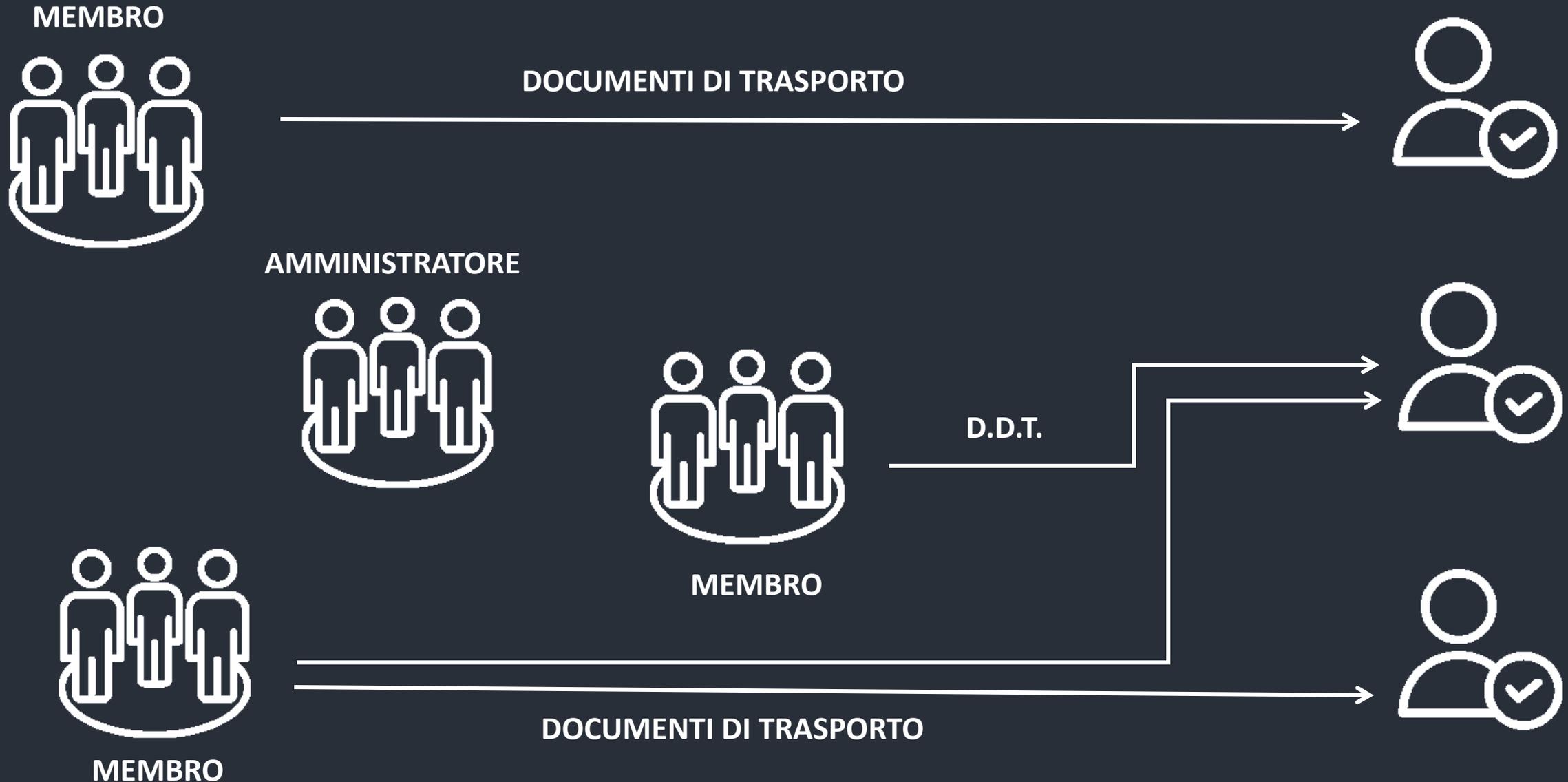
# CARICO DISPONIBILITÀ



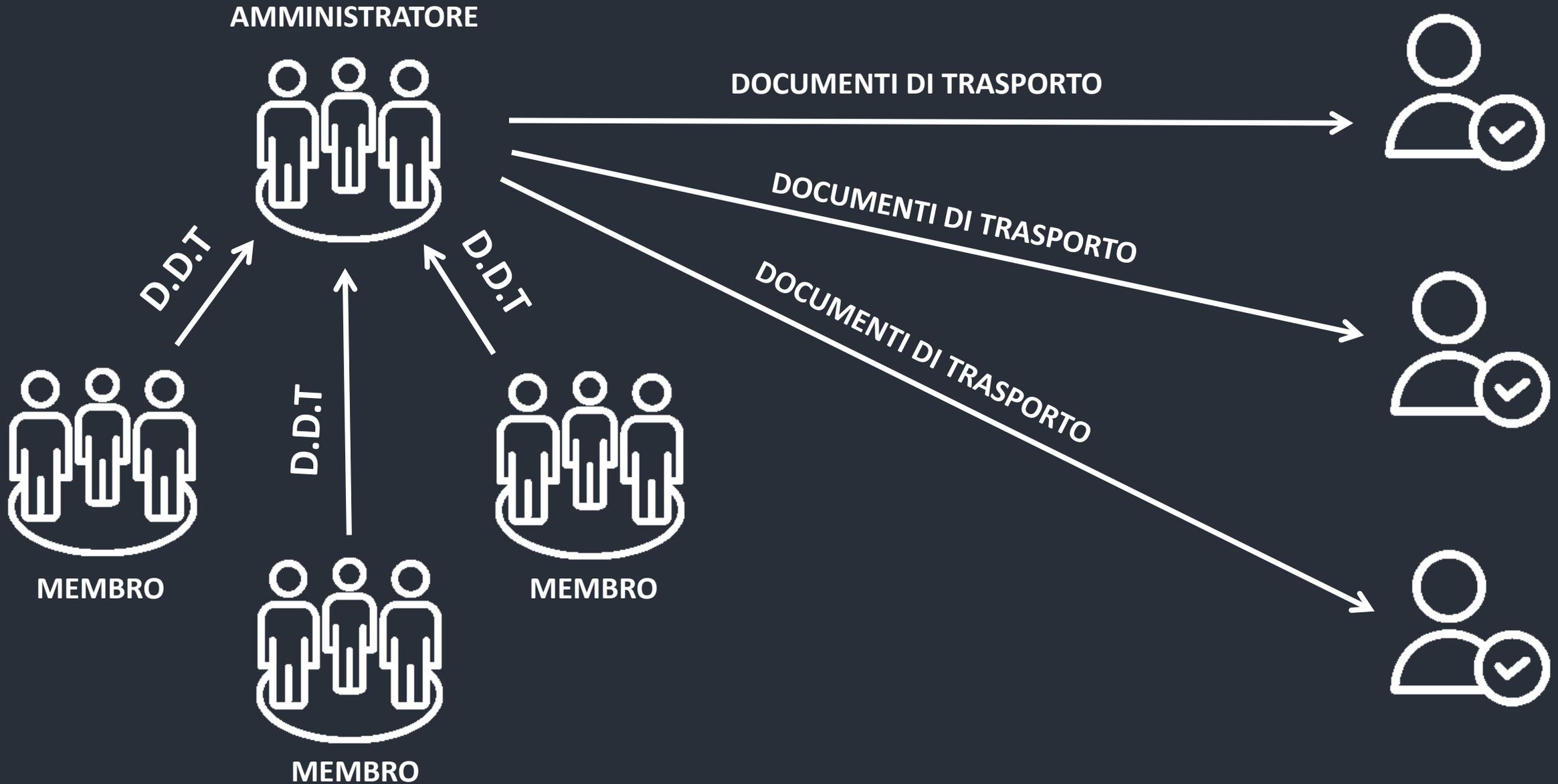
# GESTIONE DEGLI ORDINI



# RETE VIRTUALE



# RETE FISICA



# RETE D'IMPRESA E PROGRAMMA GESTIONALE IM3



*Libera il tuo business*

# Passaggi creazioni documenti



# Passaggi creazione ordine da e-commerce

01

Crea Ordine.

02

Seleziona articoli dai Magazzini dei Membri.

03

Numera e invia ordine.

15%

70%

100%